



escuela de
impermeabilización



CURSO DE
IMPERMEABILIZACIÓN
EDIL

DESCRIPCIÓN GENERAL

Este curso ilustra el diseño e implementación de sistemas de impermeabilización asfáltica. Abarca los tipos de cubiertas, los detalles constructivos, la instalación y acabado de los mantos asfálticos y la aplicación de teja Shingle. También comprende la inspección y mantenimiento de impermeabilizaciones, así como las fallas y errores comunes que se pueden presentar. El curso se complementa con temas de seguridad, administrativos, legales y comerciales enfocados a la actividad de la impermeabilización.

¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

Está dirigido a trabajadores de la construcción que quieran aprender o perfeccionar los conocimientos de las técnicas de impermeabilización asfáltica, así como a los técnicos, profesionales y contratistas que deseen conocer la manera adecuada de ejecutar los trabajos de impermeabilización asfáltica.

OBJETIVO GENERAL

Desarrollar en los participantes las competencias básicas para la impermeabilización, mantenimiento y reparación de superficies.

OBJETIVOS DEL PROGRAMA

Al finalizar el curso, los participantes estarán en la capacidad de:

- Evaluar los diferentes tipos de superficies a impermeabilizar.
- Verificar el estado de las superficies.
- Determinar los tipos de productos impermeabilizantes que se requieran.
- Reconocer los tratamientos adecuados para las superficies a impermeabilizar.
- Identificar los aspectos básicos de seguridad en el trabajo.
- Aprender los aspectos legales asociados a los trabajos de impermeabilización.
- Conocer los aspectos financieros y administrativos asociados al negocio de la impermeabilización.
- Implementar mejores prácticas de atención al cliente y promoción de los servicios de impermeabilización.

Metodología

El curso se desarrolla de manera virtual con el apoyo del tutor o facilitador.

CERTIFICADO DE CAPACITACIÓN VIRTUAL

EDIL entregará un certificado de participación al estudiante que haya cursado y aprobado todos los contenidos del **curso de impermeabilización EDIL**.



PLAN DE ESTUDIOS

MÓDULO 1:

Introducción

- Introducción
- Vías de ingreso de agua y humedad en edificaciones
- Deficiencias en la calidad de la construcción
- Conclusiones

MÓDULO 2:

Productos y tipos de cubiertas

- Introducción
- Productos para impermeabilizar
- Factores que determinan la forma de impermeabilizar
- Tipos de cubiertas
- Características de las cubiertas por material
- Factores que determinan la forma de impermeabilizar
- Catálogo de productos para impermeabilizar

MÓDULO 3:

Instalación de mantos asfálticos y tejas shingle

- Introducción
- Revisión y acondicionamiento de la superficie
- Proceso de impermeabilización
- Instalación de los mantos asfálticos
- Impermeabilización de muros
- Terminaciones en el proceso de impermeabilización
- Instalación de tejas Shingle



MÓDULO 4:

Inspección y mantenimiento de impermeabilizaciones asfálticas

- Introducción
- Aspectos para revisar
- Mantenimiento de la impermeabilización

MÓDULO 5:

Fallas y errores comunes en impermeabilizaciones asfálticas

- Introducción
- Malas prácticas
- Filtraciones
- Fallas por construcción o diseño de las edificaciones
- Errores en la manufactura de mantos

MÓDULO 6:

Trabajo seguro en alturas

- Trabajo en alturas
- Identificación de peligros
- Elementos de protección personal
- Elementos de protección contra caídas
- Máxima Fuerza de Detención (MFD)
- Roles de los involucrados para el trabajo en alturas
- Responsabilidades

MÓDULO 7:

Aspectos legales en actividades de construcción

- Responsabilidad civil
- Responsabilidad del constructor
- Responsabilidad de los intervinientes
- Consumidor y garantías
- Responsabilidad Penal





MÓDULO 8:

Aspectos administrativos en actividades de construcción

- Desafíos en el negocio de la impermeabilización
- Importancia de la gestión administrativa y financiera
- Aspectos claves en la formalización del negocio de impermeabilización
- Régimen simplificado y común (como alternativas para cobrar trabajos)
- ¿Me conviene crear empresa? (formalización)
- Requisitos para crear empresa en Colombia
- Formas de cobrar los trabajos
- Aspectos laborales
- Conclusiones

MÓDULO 9:

Mercadeo & Servicio al cliente

Mercadeo

- ¿Qué es mercadeo?
- Clientes potenciales
- Imagen comercial
- Planeación
- Marketing digital
- Tips

Servicio al cliente

- ¿Qué es Servicio al cliente?
- Ciclo del servicio al cliente
- Preventa
- Venta
- Proceso de instalación
- Postventa